

応募要項 ～26年シーズン・ワゴン店舗の営業～



株式会社ファイターズ スポーツ&エンターテイメント

2025年10月

本資料および内容について無断での複製・転載・転用・改変等の二次利用はできません。

施設概要

北海道日本ハムファイターズは、エスコンフィールドHOKKAIDO内での新規飲食テナントを募集いたします。
球場ならではの臨場感と、進化を続けるエンターテインメント空間にふさわしい新たな飲食サービスを通じて、お客様に「食の楽しさと感動」を共に届けていただける事業者様のご応募をお待ちしております。
応募における要項を本紙に記載いたしますので、ご一読の上、エントリーフォームよりお申込みをお願いいたします。

2023年3月のHOKKAIDO BALLPARK F VILLAGE誕生以来、飲食事業も様々なチャレンジを各パートナーの皆様と実現してまいりました。
4年目となる2026年に向けて、来場者の方への食サービスを起点としたさらなるレベルアップを図りたいと考えています。

“Sports Community”を球団理念とする私たちがつくりたいのは、野球の試合を観戦するためだけの施設ではありません。
ファン、パートナー、地域の皆様と一緒に、地域社会の活性化や社会への貢献につながる“共同創造空間”を目指しています。

共感いただける飲食パートナー様からの応募を心からお待ち申し上げます。

株式会社ファイターズ スポーツ&エンターテインメント

■ “北海道のシンボル”となる空間を創造する

当社が推進する「HOKKAIDO BALLPARK F VILLAGE (以下、Fビレッジ)」は、食とスポーツを有機的に融合させることで健康を育み、道民・市民・ファンの皆様が愛着と誇りを持てる空間創造を目指し続けています。

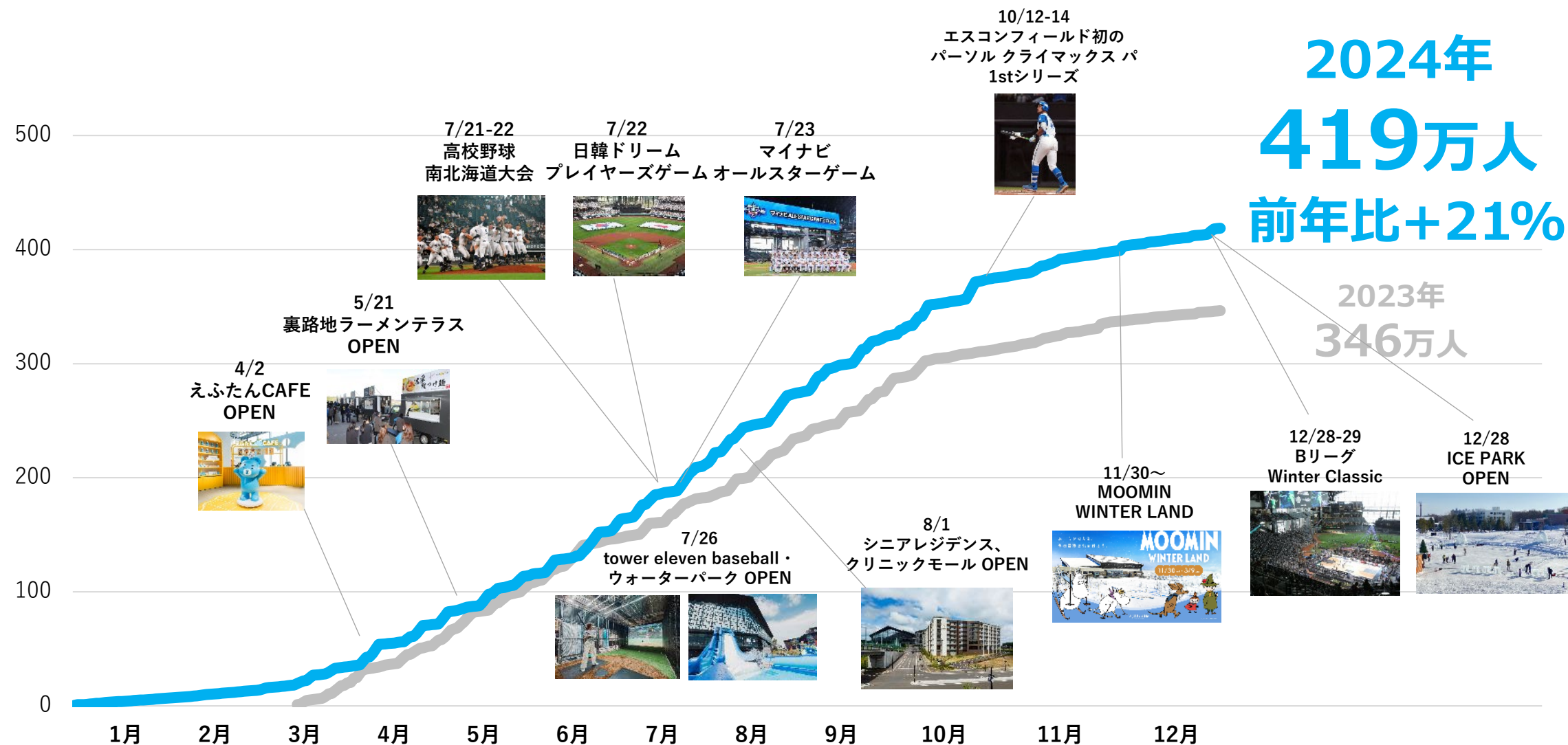
エスコンフィールドHOKKAIDOを核とし、段階的に周辺用地含めたエリア一体の開発・整備を想定し、本構想にご賛同いただける各分野・各事業エリアに知見・ノウハウをお持ちの多様なパートナーと共に、事業参画者が新たな挑戦を行いながら様々なコミュニティが自然と形成される『共同創造空間の構築』を追求することで、“持続的に成長していくまちづくり”を目指します。



◆Fビレッジの核となるエスコンフィールドHOKKAIDOは、野球興行を軸にしたライブエンターテインメント性を追及すると共に、食を楽しむ感動体験提供の他、社会や地域課題の解決契機に寄与する機能も保持した施設とすることを目指しています。

事業性と社会性の両面において価値を生み出す施設とし、パートナー企業と共同創造されるプロセスを通じて、ニッポンハムグループが掲げるCSRの重要課題である「食とスポーツで心と体の元気を応援する」を体現しながら、球団が掲げる理念である「Sports Community」が実現され、球団に関わる様々な組織・人々のコミュニティが醸成・深化・拡大していくことを目指します。





2024年 年間来場者数内訳

F.VILLAGE

HOKKAIDO BALLPARK

(各種イベント)

211万人

2023年 158万人
対比 + 34%



FIGHTERS

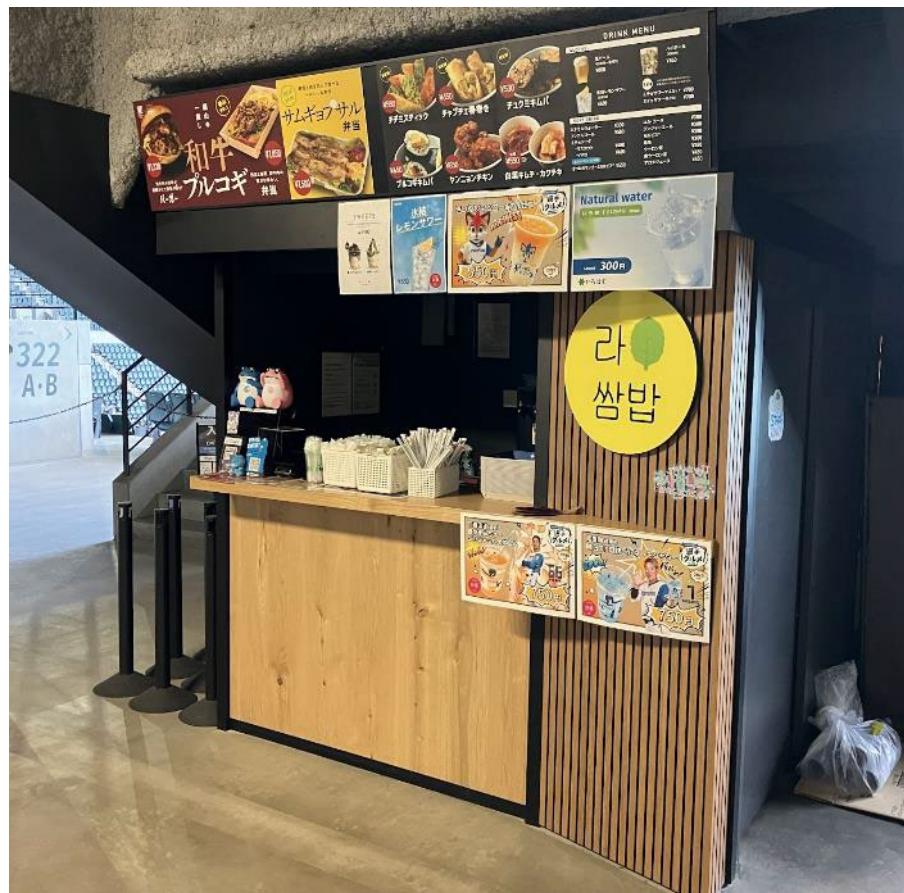
(主催公式戦)

208万人

2023年 188万人
対比 + 11%

ワゴン店舗 概要

- **ワゴンの種類**：4種類ご用意がございます。
以下のような区画・什器を利用して販売する形態です。



■スペック： 4種類ございます。提供方法にあったワゴンの選択が必要です。

タイプ	営業許可	調理行為の範囲（※）	100V 電源	200V 電源	ガス	給排水
A	飲食営業許可	Food：盛付け・温め等、簡易調理を伴う提供 Drink：ビールサーバー等、カップに注いでの提供	1,500	2,000	×	完備
B+	飲食営業許可	Food：盛付け・温め等、簡易調理を伴う提供 Drink：ビールサーバー等、カップに注いでの提供	1,500	×	×	完備
B	30日間：臨時営業許可	Food：盛付け・温め等、簡易調理を伴う提供（ 1工程に限る ） Drink：ビールサーバ等、カップに注いでの提供	1,500	×	×	手洗い タンク
	他日程：食品営業届出	Food：調理済・加工済商品のみ(工場製造の弁当等) Drink：販売不可※お弁当に付ける紙パックのみOK	1,500	×	×	×
C	食品営業届出	Food：調理済・加工済商品のみ(工場製造の弁当等) Drink：販売不可※お弁当に付ける紙パックのみOK	1,500	×	×	×

※飲食営業許可があっても、**盛り付け程度の調理工程しか踏めません**（床が防水ではございません）。
また、換気扇・ダクトなどの排気機能がないため、**加熱料理はできません**（保温ポットやIHでの保温程度に限られます）。
営業にあたっては、**製造物・物量や調理・提供工程などについて、保健所との協議・確認が必要です**。

■食品の提供方法とワゴンタイプの適正： いずれも食品表示ラベルの対応が必要です

提供方法	A	B+	B	C	既存業態・商品の一例
別場所（セントラルキッチンや工場、旗艦店）で仕込み、ワゴン内で盛り込みや保温して提供	○	○	△		ご飯もの・丼もの（カレー、ローストビーフ丼、シチュー、牛丼 など） 揚げ物（ザンギ、コロッケ など）
別場所でパッケージ化された弁当や食品の販売（現場調理・盛り込みを行わない）			△	○	肉寿司、カニちらし、助六、やきとり弁当、 ポップコーン、ケーキ、プリン、焼き菓子、シュークリーム など

※ご利用いただくワゴンの種類や場所は弊社にて決定させていただきます

■ エントリー資格

- ・飲食事業の経営・運営経験が3年以上あること
- ・飲食サービスにより来場者・ファンの方々をエンターテインできる店長を選出できること
- ・新しいことに挑戦するマインドを持ち合わせていること

■ 営業についての情報

- ・最低でも3名の勤務が必要です（レジ、商品提供、商品準備などの分担）
- ・営業は、年間で80日程度です。
 - ①主催試合の開催日（年間70日ほど）
 - ②オープン戦やクライマックスシリーズのほかに、全館を開けるような大型イベントの開催日（年間10日ほど）
- ※試合がない日の営業はございません
- ・出店期間は、「通期」もしくは「半期」。半期の場合以下の期間です。
 - ①オープン戦（3月）～7月中下旬（オールスターまで）
 - ②7月中下旬～ファンフェスティバル（11月下旬）

■エントリーガイドライン

期間	11月6日まで	11月11日まで	11月末まで		12月中旬～	26年3月中
フェーズ	Step① Webエントリー 	Step② ご提案 	Step③ 選考・プレゼン 	Step④ 内定通知 	Step⑤ 契約 	Step⑥ オープン 
内容	出店にご興味を持っていた事業者様を広く募集します。	エントリー完了後に送付する「出店概要書」を基に、出店に関するご提案をいただきます。 ※詳細次頁	ご提案資料を基に選考を行います。プレゼンや商談の機会をいただく場合があります。	11月末までに選考結果を通知いたします。	契約の上、出店に向けた調整に入らせていただきます。	
依頼事項	エントリーフォームへの入力（リリース参照）	ご提案資料の作成と提出	これらの資料の提出をもって、エントリー完了となります。			

■前頁②ご提案 について

前頁①Webエントリーを頂きました事業者様に、下記の事項を記入するひな型を送付いたします。
記入の上、ご提出ください。

提出先 property_management@fighters.co.jp
件名 ワゴン区画出店提案資料（事業者名）
〆切 **11月11日（火） 12:00まで**

	必須項目	備考
①	出店目的と過去の実績	
②	強み、PRポイント	
③	出店を希望するワゴンのタイプ	複数種類のタイプがございますので、 希望するタイプとその理由をご教示いただきます。
④	販売商品	想定しているメニュー
⑤	想定日販売上高	税抜き
⑥	店長候補の紹介	経歴・強み・アイデア力など
⑦	運営体制、出店希望期間	